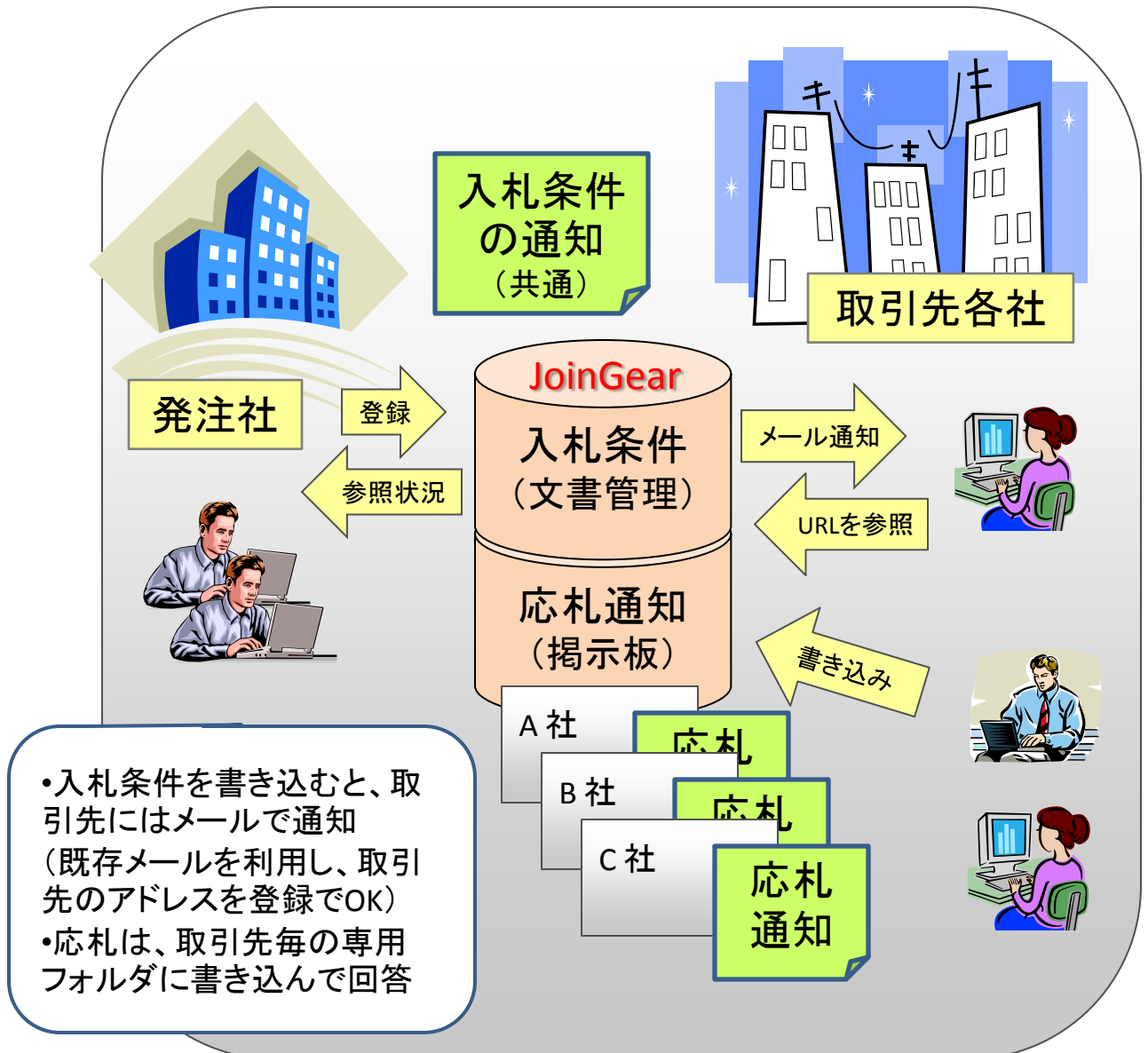


JoinGear活用:入札の効率化



● こんなことで、困っていませんか？

1. タイムリに、入札条件を取引先企業に伝えたい
2. 応札内容は、他社に情報が漏れないようにしたい
3. 取引先が急激に増えても、問題が生じないように
4. セキュリティの関係で、社内システムは使えない
5. 購買部門で使うので、安全なところに委託したい



•入札条件を書き込むと、取引先にはメールで通知
(既存メールを利用し、取引先のアドレスを登録でOK)
•応札は、取引先毎の専用フォルダに書き込んで回答

JoinGear活用:入札の効率化

● JoinGear なら解決できます !!



<http://fenics.fujitsu.com/outsourcingservice/joingear/>

1. **タイムリに、入札条件を取引先企業に伝えたい**
 - 入札条件を登録し配布すると、自動的にメール通知します。
(事前に、取引先企業のメールアドレスを集めておきます)
 - 通知されたURLは、利用者IDとパスワードで利用できます。
(開くと、今回の入札条件が表示されます。迷うことはありません)
2. **応札内容は、他社に情報が漏れないようにしたい**
 - 取引先企業毎に、個別のフォルダを用意できます。
 - アクセス権で、書込み可能、他社は利用不可に設定します。
(他社情報は見えません。他社フォルダの存在も分かりません)
(これで応札内容を回答しても安心です。資料の添付も可能です)
3. **取引先が急激に増えても、問題が生じないように**
 - 利用者数やディスク容量は、月単位で増減可能です。
 - 1週間前の連絡で、すぐに増減できます(迅速な対応も可)。
4. **セキュリティの関係で、社内システムは使えない**
 - 社内システムと別に、インターネット上のサービスを利用できます。
 - 銀行や株取引などで使われる、SSL方式で暗号化(https)。
5. **購買部門で使うので、安全なところに委託したい**
 - 総合グランプリの評価を得た富士通センターで運用しています。
(ASP・SaaSインダストリ・コンソーシアム主催:2008年1月)
 - 金融機関や官公庁でも利用できる安全対策基準をクリア。
 - 操作ミスで発言やフォルダを消しても、1週間以内なら復旧可能。
 - SaaS型なので経費処理で、運用負担もなく便利に使えます。

月額費は50名で35,000円、100名では45,000円とリーズナブル